

## إعداد خطة المتاجرة ببساطة

Trading Plan Made simple By : Rania Wagdy

بسم الله الرحمن الرحيم

### خطة المتاجرة

من أهم قواعد النجاح بأى مجال بشكل عام هو ان يتم التعامل معه بشكل جاد كعمل حقيقي

### Real Business

له خطة واضحة وقوية يسير بناءا عليها كذلك المتاجرة يجب ان تكون لها خطة واضحة تنظم خطواتها وتساعد في تعزيز أرباحها

**مثال :** إذا أراد مستثمر أن يقوم بإفتتاح مشروع جديد مثلا كافيه , ينبغي عليه أولا إستكشاف المجال الجديد الذي يقبل عليه , ثم يضع خطة عمل محكمة للمشروع تشمل كل ما يخص المشروع , ( مكان العمل – الموظفين – البضائع- الرواتب - التطوير – الضرائب – الدعاية ) وهكذا

نفس الوضع بالمتاجرة يجب أن يكون لدى المتاجر الناجح خطة متاجرة تنظم خطواته وتساعداه على إدارة محفظته بشكل مربح حتى في ظل أصعب أوضاع السوق

هذا يعني أن المضارب المحترف هو من يتعامل مع مجال عمله باحترام ووعى كاف وليس بعشوائية إعتمادا على ضربات الحظ او التجارب التي تبلغ نسب فشلها أضعاف نسب نجاحها

## ما المقصود بخطة المتاجرة؟

, خطة المتاجرة عبارة عن مجموعة من القواعد التي تغطي جميع جوانب المتاجرة ,  
تحدد ما الذي يجب فعله وكيف ومتى

خطة المتاجرة تعكس شخصيتك كمتاجر , إدارة رأس المال الخاصة بك , طريقة عملك

أسلوبك في إدارة المخاطر , اخطاء سابقة , ملاحظات , أهداف

قبل أن تفكر أن النقاط المذكورة أعلاه كثيرة واين ستجد الوقت الكافي لتدوينها ومتابعتها الى  
جانب التركيز على المتاجرة

إعلم ان خطة المتاجرة لا ينبغي أن تكون كبيرة او كثيرة التفاصيل بالبداية بل يمكن ان تبدأ  
بسيطة مثل قائمة مهام صغيرة خاصة بطريقة عملك

## Check List

لخطوات عملك بالسوق

## لماذا يجب أن يكون لكل متاجر خطة متاجرة؟

**السيطرة على العواطف /** لان المتاجرة أحيانا تتدخل بها العواطف وتكون هي القائد للمتاجر وهذا يحدث غالبا اذا لم يكن لدى المتاجر خطة مبنية بشكل موضوعي تحدد جميع قواعد وخطوات متاجرته وتساعد على إتخاذ قرار موضوعي بناءا على حركة السوق وليس بناءا على عواطفه الشخصية

**تلافي الأخطاء /** واحدة من أكبر فوائد خطط المتاجرة أنها تساعد المضارب على عدم تكرار الأخطاء والإبتعاد عن الصفقات الغير مؤكدة وبناءا عليه تقل نسبة الصفقات الخاسرة وتحمي المتاجر من أن يتحول نظام متاجرته الى مايشبه لعبة السلم والثعبان حيث يتداول كثيرا يربح ويخسر ويربح ويخسر حتى يخرج بالنهاية اما بربح قليل للغاية لا يليق بما بذله من جهد ووقت او حتى في بعض الأحيان يكون الناتج خسارة بعد ان كان لديه نسبة ربح مرتفعة وبناءا عليه يتحول من قناص للفرص الى فريسة للخسارة لانه لم يتمكن من إتخاذ قرار متى يبقى خارج السوق ويتبع سياسة عدد صفقات مؤكده اقل لكن ذات قوة أكبر افضل من دخول وتواجد عشوائي ,دون فائدة وبصفقات ضعيفة

بخطه المتاجرة يكون كل قرار او فعل له دور ووقت محدد لذا حتى بأصعب الأحوال يبقى المتاجر ملتزما بخطه وليس بحاجة الى التفكير بقرارات قد يكتشف فيما بعد أنها تسببت في خسارته

**"Fail to plan and you plan to fail."**

الفشل في وضع خطة , يعنى انك تخطط للفشل

## الفارق بين طريقة العمل وخطة المتاجرة

, قد يخلط البعض بين الأمرين ويعتقد خطأ انهما نفس الشيء

**طريقة العمل /** تحدد إشارات الدخول والخروج من السوق وتكون عادة جزء من خطة المتاجرة ككل كواحدة من عدة قواعد اساسية أخرى

**خطة المتاجرة /** تشمل كل مايخص المتاجرة ( طريقة العمل – ادارة المخاطر – اوقات العمل – الهدف اليومي / الاسبوعي / الشهري / السنوي , كل شيء

## خطوات إنشاء خطة متاجرة

### قواعد أساسية

قواعد عامة خاصة بك كمتاجر يجب ألا تتخطاها وقد تكون مبنية على ملاحظاتك الشخصية لأخطاء وقعت بها مسبقا مثل

عند الدخول بصفقة بالسوق لن أقوم بالتدخل اليدوي بناءا على عواطفى سوف ألتزم بنقاط الخروج المحددة مسبقا ( **الوقف – الهدف**

سوف ألتزم بنسبة المخاطرة المحددة بصفقتي ولن اقوم بتحميل المحفظة مهما كانت الصفقات قوية وإغراء الربح كبير

قواعد خاصة تختلف من متاجر لآخر / **مثال** , لن أتاخر وقت الأخبار , لن افتتح صفقات وقت التذبذب بالسوق الأسبوي وهكذا

ملاحظات خاصة بطريقة العمل التي يعتمد عليها

ينصح بأن يتم وضع هذه الملاحظات بـمكان مرئي واضح امام المتاجر للتذكير الدائم بها

يمكن ان يستخدم

### Stick Notes



لوضعها على الشاشة او سطح المكتب أمامه حتى لا تغيب عنه

ولا ينصح ابدا بكتابتها داخل نوت بوك او ماشابه إلا اذا كان المتاجر يخطط لعدم قراءتها مرة



أخرى

### الإستعداد النفسي والجسماني

الحالة النفسية هل انت بمزاج جيد يسمح لك بالمتاجرة ؟

هل حصلت على قدر كاف من النوم والراحة ؟

اذا لم تكن إجابتك على كلا السؤالين بنعم فالأفضل ألا تتداول هذا اليوم لانك غير مستعد والا سوف تخاطر بأن تكون نسبة فشل صفقاتك لهذا اليوم أعلى من أى وقت آخر

## الإعداد

### Homework

#### الإعداد ليوم /اسبوع عمل جديد

الإعداد والتحضير لفترة عمل جديدة سواء كانت على الصعيد اليومي او الأسبوعي يعد من أهم الخطوات للمتاجر المحترف حيث يقوم ببناء فكرة عامة عن الأحداث المتوقعة لهذه الفترة وأهم البيانات الاقتصادية المتوقعة صدورها ومدى اثرها المتوقع على حركة الأسعار , ومن ناحية أخرى يقوم بإعداد الشارت الخاص به ( تحديد أبرز نقاط الدعم والمقاومة المتوقعة – تحديد الاتجاه العام للزوج > صاعد – هابط – رينج < وهكذا

### تحديد الأهداف

تحديد هدف ربحي للمتاجرة يتم وضعه بواسطة المتاجر نفسه وفقا لقناعته الشخصية ويختلف حجمه من متاجر لآخر وينصح أن يكون متوسط وقابل للتحقيق حسب طبيعة عمل المتاجر نفسه حتى يمثل دعم له وليس مصدر إحباط في حال عدم تحققه مع الإيمان التام بأن الأرزاق بيد الله وحده ولكن وضع هدف أمر ضروري حتى يكون حافز للمتاجر ان يصل اليه بعد التوكل على الله والالتزام بالخطة الموضوعة

الأهداف تنقسم الى جزئين , اهداف للمدى القصير (أسبوعية / شهرية) تسير تدريجيا وصولا الى الجزء الثاني وهو هدف المدى البعيد (النصف سنوي – سنوي

### الإدارة المالية للمحفظة

تشتمل خطة المتاجرة على تحديد لأسلوب إدارة المحفظة والذي يتضمن تحديد نقاط مثل نسبة الربح الى المخاطرة والتي يجب ألا تقل عن 2 الى 1 اى الربح ضعف نسبة المخاطرة حتى تكون النتيجة النهائية ربح حتى لو تخلل الصفقات بعض صفقات خاسرة لان الخسارة جزء لا يتجزأ من السوق ,

تحديد عدد الصفقات التي يتم الدخول بها حسب الطريقة المستخدمة ونسبة الخسارة التي يمكن القبول بها من أصل المبلغ مثال محفظة تحتوي \$1000 رأس مال , يقبل صاحبها المخاطرة

بخسارة \$100 بحد أقصى خلال اليوم ويستخدم طريقة تعطي من إشارة الى إشارتين باليوم في هذه الحالة يتم قسمة المبلغ \$100 على عدد الفرص  $2 = 50$  \$ حد أقصى للخسارة بكل صفقة

**تحديد خطة** لسحب الأرباح أو استثمارها ومواعيد سحب الأرباح شهرية / ربع سنوية

### طريقة العمل المستخدمة

تحتوي خطة العمل **على شرح توضيحي** لخطوات الطريقة المستخدمة وكيفية تحليل السوق وإستخراج إشارات الدخول

**تحديد آلية الخروج** من الصفقة بالحالتين الربح / الخسارة

**الأزواج المستخدمة**

**(ملاحظات من فرص سابقة (أخطاء سابقة- خبرات متراكمة**

**اوقات العمل المفضلة للطريقة**

### تدوين الصفقات

من المفيد جدا إضافة جزء بخطة العمل لتدوين نتائج الصفقات والملاحظات عليها

للاستفادة منها بالصفقات القادمة بتجنب الأخطاء السابقة

أيضا تفيد بتقييم طريقة العمل المستخدمة وهل تحتاج الى مزيدا من التطوير

---

بالنهاية يجب أن تعكس خطة المتاجرة شخصيتك كمتاجر وليس أى شخص آخر فما يصلح معك قد لا يصلح مع غيرك والعكس صحيح وهذا يعد من أكبر الأخطاء التي يقع فيها المتاجرين المبتدئين عندما يحكم على نفسه او حتى على المجال بالكامل بالفشل لانه لم يتمكن من تحقيق أرباح بنفس طريقة عمل يعمل بها شخص آخر ويحقق أرباحا طائلة بياهي بها الجميع ,  
إبحث عن نفسك وعما يناسبك حتى تتمكن من تحقيق النجاح

ولا تبحث أبدا عن السمكة بل تعلم كيف تصطاد بنفسك لنفسك

من يعطيك اليوم سوف يأتي وقت يتوقف فيه عن العطاء

النقاط الموضحة أعلاه تشكل نموذج لكيفية إعداد خطة متاجرة بطريقة بسيطة للخروج من الشرح النظري والانتقال الى التطبيق العملي قمت بتطبيق الخطوات الموضحة أعلاه لإنتاج قالب مبسط لخطة متاجرة يمكن إستخدامه كقائمة للمراجعة اليومية

### Check List

يمكن أن يستخدم كقالب يتم التعديل عليه بواسطة المتاجر وإضافة مايتفق مع خطته وأهدافه

الأرقام المستخدمة تقريبية للإيضاح فقط لا غير

**أولا : مراجعة سريعة للملاحظات العامة الموضوعية بمكان بارز على**

**المكتب / شاشة الكمبيوتر**

أقل نسبة ربح الى مخاطرة 2 الى 1

لا تتاجروقت الأخبار

لا تتدخل بالصفقة بعد فتحها بالتعديل وتغيير أماكن الخروج

التمزم بخطة العمل الموضوعية

**ثانيا: تحديد أهداف المتاجرة والتي هي حال تحققها يتم الخروج من**

**السوق**

الهدف اليومي : أقصى حد خسارة مسموح به لليوم حسب الخطة هو مثلا \$100

نسبة الأرباح المستهدفة اليوم ان شاء الله \$200

الهدف الأسبوعي : -----

الهدف الشهري : -----

ملاحظة : تحديد نسب الخسارة يرجع للمتاجر نفسه ومدى تقبله لخسارة هذا القدر من

الحساب دون ان يتأثر او يتسبب في ضغط نفسي

تحديد نسبة الربح يرجع لطريقة العمل المستخدمة ونسبة الربح المحققة منها وعدد الفرص التي يتم الدخول عليها بواسطتها

يفضل تحديد نسب متوسطة للربح يمكن تحقيقها حتى تشكل حافزاً للإلتزام بالخطة والصبر على الدخول بانتظار الفرص القوية فقط

### ثالثاً : الإعداد

#### Check List

فحص الأخبار الهامة لهذا الاسبوع / اليوم

تحديد أبرز مستويات الدعم والمقاومة

قراءة سريعة لأهم الأحداث المحيطة بالأزواج التي سيتم العمل عليها

### ثالثاً : طريقة العمل المستخدمة

فحص الفرص على الأزواج التي تتفق مع طريقة العمل

تحديد الأزواج التي تقترب عليها فرص الدخول

فلتر الإشارات للطريقة واختيار أقوى صفقة للعمل عليها

الإلتزام بالإدارة المالية المحددة بالخطة

تحديد نقاط دخول وخروج دقيقة حسب طريقة العمل

### خامساً : ملاحظات عن صفقات اليوم

تدوين صفقات اليوم وأهم الملاحظات عليها

اسباب دخول , أخطاء حدثت , ملاحظات جديدة

وهكذا

تم بحمد الله

تحياتي وتقديري

رانيا وجدي

منتديات المتداول العربي

Trading Plan For Professional Trader By : Rania Wagdy Arabic Trader.com